

2019 Changan Automobile Operation Report

2020年4月30日

Apr. 30, 2020



此文件由重庆长安汽车股份有限公司(简称"长安汽车"或"公司")编制,仅供业绩介绍会交流和一般参考之用。本资料纯属简报性质,并非提供有关公司业务、经营或财务的现有状况或未来前景的完整描述或全面分析。长安汽车或其关联公司、顾问或代表,均不会因对此文件的使用造成的任何损失负任何责任。

The presentation is prepared by Chongqing Changan Automobile Co., Ltd (abbreviation as "Changan", "CA" or "Company"), and solely for corporate communication and general reference. The presentation is a brief introduction but NOT a complete description of the company's current or future business, operating or financing results. Neither CA nor any officer or employee of CA or its affiliate companies accepts any liability whatsoever for any direct, indirect or consequential damages or losses arising from any use of the presentation or its contents.





战略调整深入推进

Deepened strategic transformation

第三次创业——创新创业计划

创新创业计划。向智能出行科技公司转型

北斗天枢

100余项技术量产

软件中心

T3科技

国家创新中心

香格里拉

融资28.4亿元

300余项核心技术

七合一电驱: 效率提<mark>6.8%; 成本降42%</mark>

智慧芯: 性能提<mark>70%;</mark> 成本降<mark>43%</mark>

未来布局

跨界合作30家

长安出行、T3出行

新营销: 车和美、汽车超市



2020年一季度市场表现跑赢行业

Market performance better than industrial average in Q1 2020

- 整体市占率提升1.3个百分点,各品牌零售市占率同比向好。
- 长安乘用品牌零售市占率连续10个月增长,一季度累计市占率创2015年以来历史同期最高。
- 欧尚品牌零售市占率连续5个月增长,一季度累计市占率为2018年以来历史同期最高。
- □ 长安福特零售市占率下滑得到遏制, 创2019年以来最高水平。



产品调整成效显著

Product portfolio optimization delivering results

CS75系列

CS35系列

逸动系列

欧尚X7

凯程F70

连续6个月SUV排行榜第二 CS75 PLUS创上市上量最 快纪录,已破10万辆 一季度累计零售 小型SUV<mark>排名第</mark>一 逸动PLUS上市拉动 3月排名上升至中国品 牌紧凑型轿车<mark>第二位</mark> 上市后第二个月 零**售破万** 中法联合开发 F系列皮卡增长率位居细 分市场第一



CS75 PLUS: APA5.0、IACC 全速段智能巡航



CS35 PLUS: 极目双联屏,in Call 智能车载互联系统



逸动PLUS: 蓝鲸NE1.4T, 巨 幕全景天窗



欧尚X7: APA5.0, 蓝鲸动力, "千里 眼"远程汽车监控



凯程F70: 6AT变速 箱,自适应巡航、 360°全景影像



技术水平行业领先

(TYD)

Leading technology capabilities in industry

- 突破关键技术40项:底盘电控、车内健康管理、整车热管理集成等技术。
- 发布全新动力品牌"蓝鲸动力",荣获"中国心"十佳发动机,热效率世界领先。
- □ 深化"时尚、绿色、智能、愉悦"技术标签。



产品质量领跑行业

Product quality exceeding industrial level

■ 产品质量稳步提升,达到合资水平,部分指标超越合资水平。

高质量产品提供者





客户经营效果突出

Product quality exceeding industrial level

客户满意度显著提高

客诉量:乘用车同比31%、 欧尚同比10%、

客户"2倍工程"

近1500~技师、工程师在线

"高管陪你聊" 215场

知音伙伴计划、五项承诺

推进客户体验提升

会员突破1000万

第四届粉丝盛典大会







财务情况 Financial results

■ 整体情况: 2019年, 公司资产负债情况稳定, 受销量下滑影响, 整体业绩出现下滑。

主要财务数据

项目	截至2019年12月底	截至2018年12月底	变动情况
总资产 (亿元)	976.17	934.89	4.42%
所有者权益 (亿元)	439.34	461.53	-4.81%
归属于上市公司股东的净资产 (亿元)	440.28	462.45	-4.79%
每股净资产(元)	9.17	9.63	-4.78%
资产负债率(%)	54.99%	50.63%	上升4.36个百分点
营业收入(亿元)	705.95	662.98	6.48%
利润总额 (亿元)	-22.42	6.58	-440.67%
归属于上市公司股东的净利润(亿元)	-26.47	6.81	-488.81%
基本每股收益 (元)	-0.55	0.14	-492.86%
净资产收益率(加权)(%)	-5.86%	1.45%	下降7.31个百分点

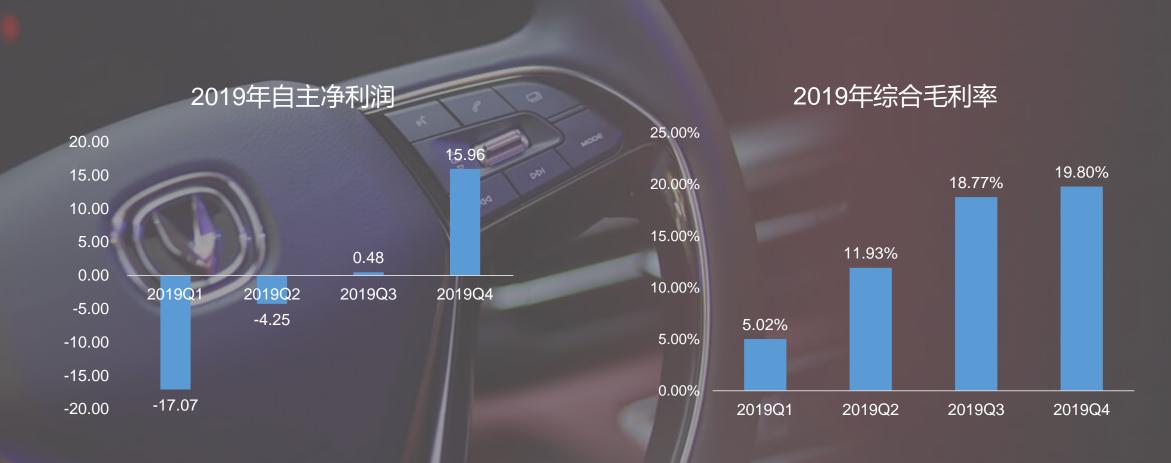
财务情况 Financial results

■ 具体情况: 销量企稳回暖带动营业收入稳步攀升; 自主经营质量向好带动归母净利润转正。



财务情况 Financial results

■ 具体情况: 自主产品结构优化, 盈利能力改善, 自主净利润、综合毛利率逐季环比显著增长。



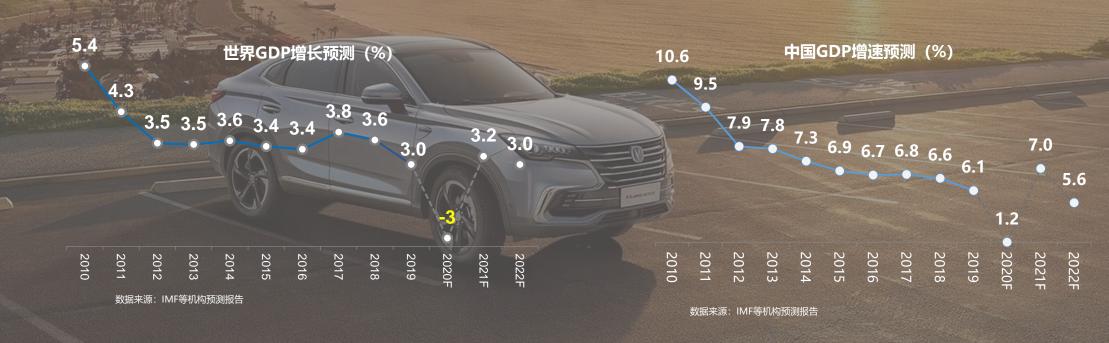




宏观环境

Macro economy

- 全球经济:新冠肺炎疫情在全球扩散蔓延,将对世界经济带来严重冲击,2020年预计下滑3% (IMF)。
- □ 中国经济:发展面临的困难加大,我国经济稳中向好、长期向好的基本趋势没有改变。2020年GDP增速预计1.2% (IMF)。



全球汽车市场

Global automotive market

- □ 一季度: 疫情导致全球市场下滑,疫情使一季度新车产量损失超过600万辆。
- 2020年,受疫情影响,预计全球汽车销量下滑至7800万辆,降幅超过12%。

全球主要市场一季度销量

国别	2020年3月	2019年3月	同比	2020年1-3月	2019年1-3月	同比	备注
中国	143	252	-43.2%	367.2	637.8	-42.4%	
美国	99.0	160.9	-38.5%	350.7	400.6	-12.5%	
日本	58.1	64	-9.3%	137.2	152.8	-10.2%	
德国	23.9	37.7	-36.7%	77.4	96.3	-19.7%	
巴西	16	20.9	-21.8%	55.8	60.7	-8.1%	
法国	8.2	27.9	-70.5%	46.0	68.9	-32.7%	
意大利	2.8	19.4	-85.4%	34.7	53.8	-35.5%	乘用车
南非	3.4	4.8	-29.7%	11.6	13.4	-13.4%	

2020年全球市场预测

1	主要机构	期初预测(2月份)	最新预测
	罗兰贝格	_	-20%
Sec. of the	麦肯锡	-17%	-29%
	穆迪	-2.50%	-14%
	IHS	_	-12%

中国数据来自中汽协,海外数据来自Markline

中国汽车市场

Chinese automotive market

──一季度: 行业销量比上年同期下降42.4%, 汽车行业竞争激烈, 后续持续增长动力不足。

2020年: 预计汽车行业2165~2445万辆, 同比下降16%~5.1%。

维度	量 (万辆)	同比增长
2019年底行业整车库存(万辆)	400	
2020年一季度汽车生产	347.4	-45.2%
2020年一季度汽车销售	367.2	-42.4%
全年预计生产(中汽协3月中旬发布)	2160	-16.0%
全年销售 (乐观)	2445	-5.1%
全年销售 (中性预测)	2319	-10.0%
全年销售 (悲观预测)	2165	-16.0%

数据来源:中汽协,预测为批售

疫情带来汽车行业挑战

Epidemic brought challenges to auto industry

- 马太效应愈发突出。1-3月TOP10集中度89.7%。
- □ **价格战、流量战、促销战更激烈。**1-3月,20%车企销量为0;27.8%车企销量小于100辆,52%车企销量小于1000辆。
- 全球供应链存在断供风险。多国紧急状态。





疫情催生汽车行业机遇

Epidemic gave birth to opportunities in auto industry

- <mark>健康汽车:</mark>车内污染、空气雾霾、杀菌处理。
- <mark>- 自动驾驶</mark>:火神山自动驾驶转运车等。
- <mark>- 新零售:</mark> VR看车、直播说车、在线选车、上门试乘试驾。
- <mark>■ 智能制造</mark>:适应突发事件、成本压力及交付效率促进。

新4+2化: 电动化、智能化、网联化、健康化+新零售化、共享化

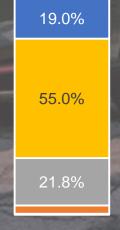
2019年NCBS-用户购车关注度

47.9% 46.4% 质量/品质 45.9% 外观 43.2% 驾驶操控性 39.4% 37.8% 动力性 30.4% 25.4% 使用经济性 21.3% 内饰 智能化 13.9% 信息娱乐系统 12.8%

2020专项-关注提升情况

51.0% 安全性 舒适性 35.8% 质量/品质 40.6% 外观 16.5% 驾驶操控性 32.1% 动力性 21.9% 19.3% 使用经济性 28.5% 15.2% 27.0% 13.5% 18.0% 便利性 **省**计性 11.0% 45.1% 健康防护/监测

74.0%的用户对线上看车甚至买车服务持积极态度



- ■非常喜欢/非常接受
- ■喜欢/接受
- □没感觉
- ■不喜欢/不接受
- ■非常不喜欢/不接受

23/33

※ 数据来源:博睿盛伦《疫情对消费者品牌认知及购买行为影响研究》,



总体思路

General Guidelines

■以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导。

-坚定第三次创业—创新创业方向,实现高质量发展。

创新创业理念

Business Venture Concepts

第三次创业——创新创业计划

遊

开放合作

敏捷高效

企业战略定位

Strategic positioning of Changan

- 强主业、稳转型、拓市场、建生态。
- 在传统制造基础上,拓展后市场及相关价值链,培育智能、出行、科技三大新动能。

向智能出行科技公司转型







抓好疫情防控及复工复产

Pandemic prevention and control go hand in hand with work and production resumption

- ┗ 外防输入、内防扩散。
- □ "拉、抢、逼"、海外供应风险。
- **二** 底线思维。
- <mark>- 顺应政策潮流(智能制造、智能化、数字化等)。</mark>





持续技术创新

Technological innovation

- 推动L3级自动驾驶量产技术国内首发,推动3个L4级自动驾驶示范地建设。
- 加快全新平台开发,突破三电核心技术。
- 加速软件公司建设,掌握智能化软硬件集成技术。



打造经典产品

Build classic products

上市UNI-T、PLUS系列、林肯等新品。



逸动 PLUS 3月27日已上市



UNI-T 6月上市



林肯飞行家 6月上市





欧尚X7 EV 5月上市



探险者 6月上市



欧尚X3 11月上市



精致客户体验

Refined customer experience

□ 2倍工程:未来3年投入30亿元。



长安行天下。明天史美好

CHANGAN DRIVES THE WORLD AND MAKES OUR TOMORROW BETTER